

PrestitiOnline, consulenze gratis per risparmiare

Diego Luigi Marin

● Più competizione, maggiore trasparenza e informazioni di dettaglio, con l'utile corollario dei confronti diretti. Per il mondo del credito al consumo Internet è come una provvidenziale lente d'ingrandimento, da usare contro possibili abbagli e sviste che potrebbero costare care.

«La differenza tra i tassi applicati - conferma Roberto Anedda, direttore marketing del gruppo Mol, il principale broker creditizio on-line - può essere significativa. Le migliori proposte per i prestiti diretti oggi si collocano tra il 6 e il 7%. Merito di una competizione fattasi negli anni via via più accesa, nonché della constatazione degli operatori che saggi più bassi avrebbero favorito l'allargamento della clientela». E così è stato, in un contesto che vede il credito al consumo procedere al galoppo. «Di contro,

è diminuito il valore dei prestiti finalizzati, quelli che passano attraverso concessionari e negozianti: è il segno che aumenta il numero di quanti si rivolgono direttamente alla banca o alla finanziaria».

Insomma, più italiani cercano da sé il proprio finanziamento. E scelgono di pagare a rate non solo per necessità, ma anche perché la giudicano un'opportunità alternativa. «Una migliore strategia di spesa», sottolinea Anedda. In cima alle richieste, quest'anno, tre voci: prestiti di liquidità, per ristrutturare la casa e consolidare i debiti. Erano le stes-

se anche nel 2005, come si evince dall'Osservatorio di PrestitiOnline, ma a posizioni invertite. «Sono statistiche relative a un campione significativo: quello che approda sul nostro sito, formulando fino a 300 richieste ogni giorno. Le domande finalizzate a ottenere prestiti di liquidità e di consolida-

mento assommano il 35% del totale, ma sono anche quelle

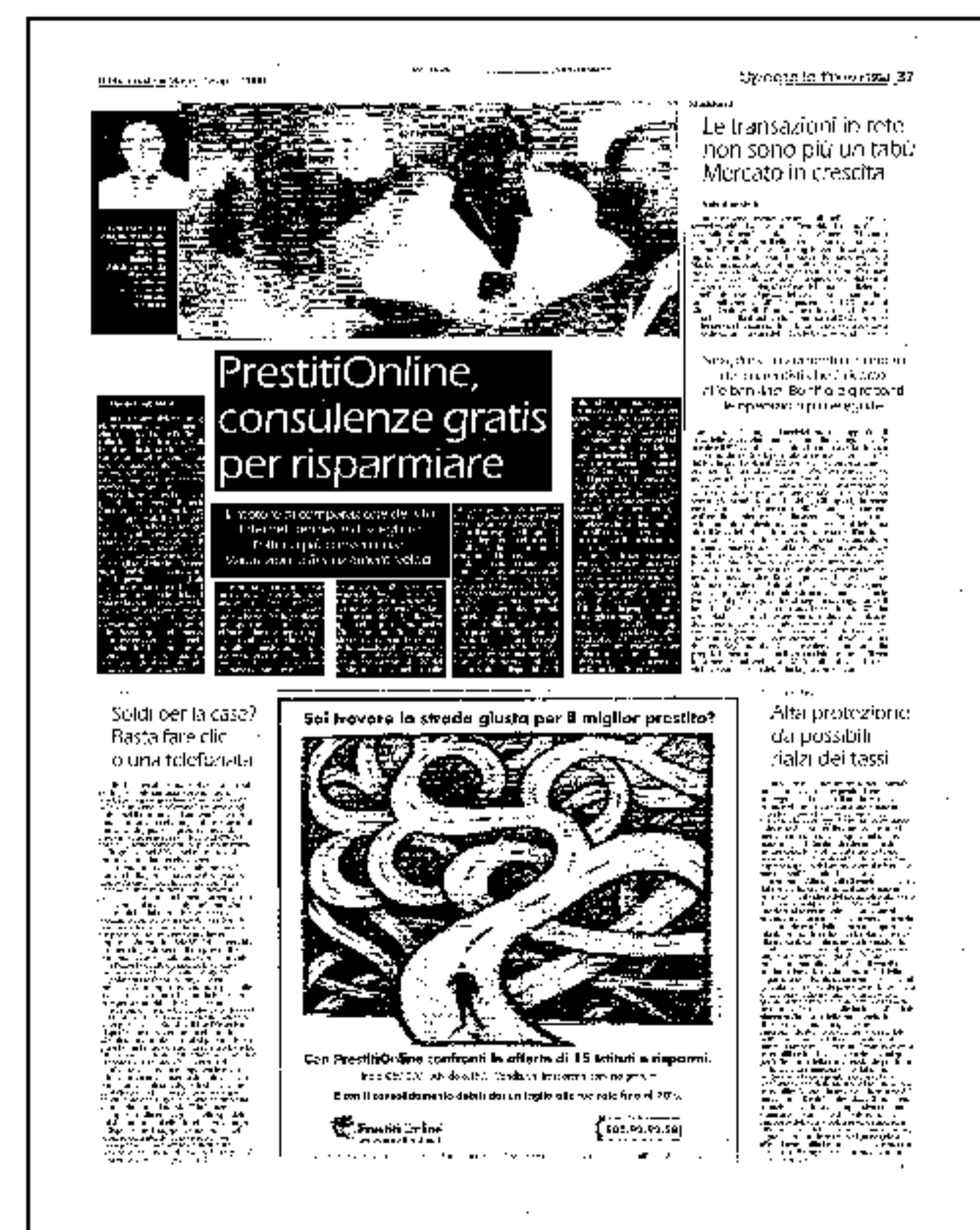
rifiutate più di frequente. Si tratta di prodotti comparsi sul mercato in tempi recenti, oggetto di un rapido sviluppo sebbene si leghino a rischi di credito più elevati», che un numero crescente di finanziarie accetta di correre, ma solo dopo uno screening assai accurato del cliente. Peraltro, proprio su queste tipologie di finanziamento si concentrano le richieste di chi presenta un merito di credito problematico, quando non già compromesso.

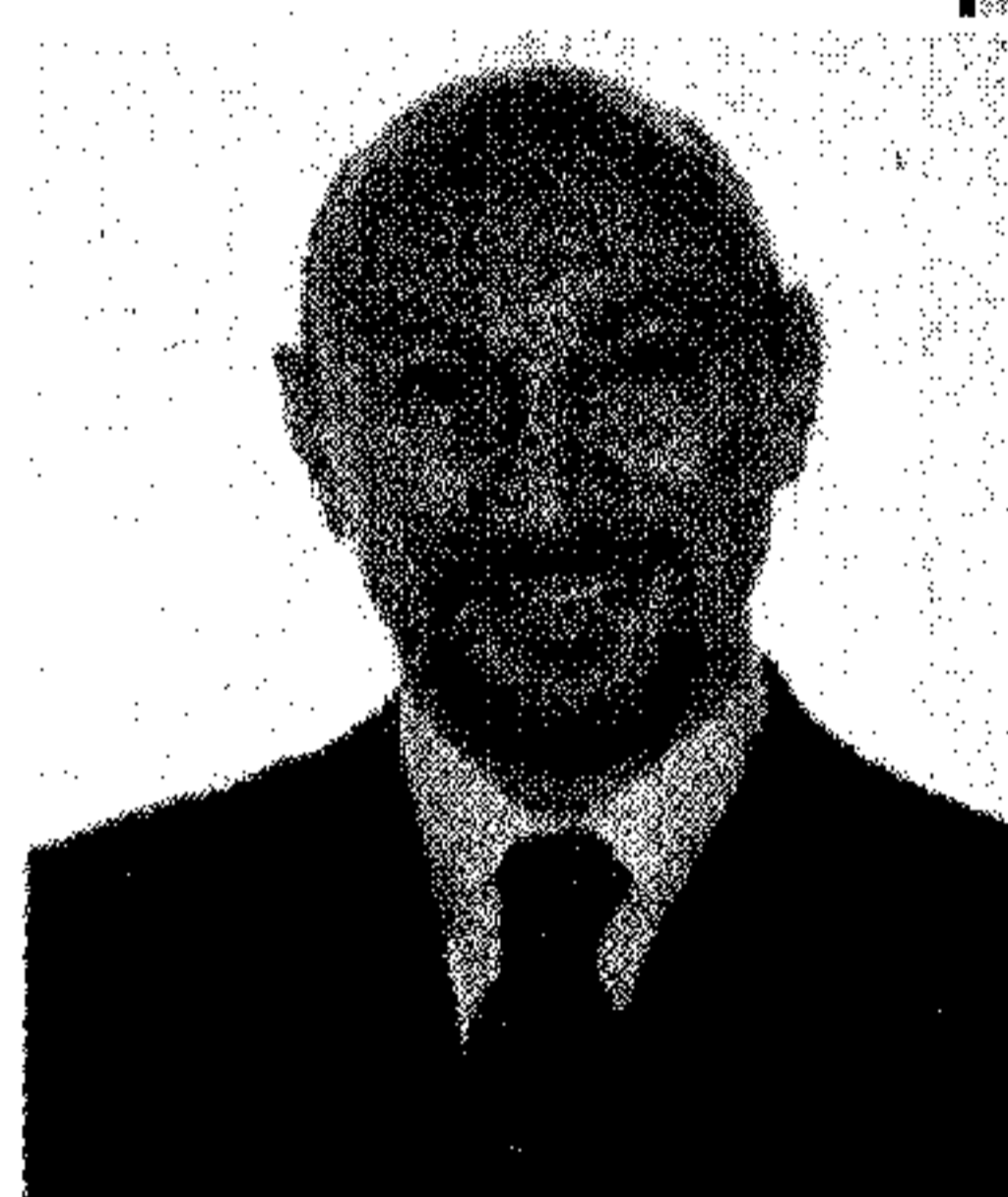
«Il consolidamento dei debiti - riprende Anedda - è un'opportunità per ridurre le uscite mensili: la rata diminuisce e, a fronte di un allungamento dei tempi di rimborso, ci si riappropria della disponibilità liquida che fa comodo». Il web fornisce diversi strumenti per scegliere tra le diverse proposte; il confronto puntuale è

d'obbligo prima di passare alla richiesta, anche perché i sistemi di merito creditizio ne tengono traccia, impedendo di avviarne una seconda in parallelo. «Sul nostro sito sono presenti i prodotti di 14 operatori. PrestitiOnline fornisce poi una consulenza gratuita che porta a una valutazione rapida della domanda di finanziamento; il nostro filtro preventivo aiuta a velocizzare la pratica, indirizzata all'istituto prescelto, che entro un paio di giorni comunica l'esito».

Il motore di comparazione invita alla prova: per un prestito di 20mila euro da restituire in 72 mesi per l'acquisto dell'auto un impiegato milanese quarantenne pagherà un Tag del 6,47%. Circa un punto al di sotto della proposta meno vantaggiosa, segno di una concorrenza serrata. Più che doppio, invece, il gap tra la migliore (al 7,40%) e la peggiore delle offerte di finanziamento per la ristrutturazione della casa: 1.500 euro, nel caso in esame, che fanno la differenza.

Il motore di comparazione del sito Internet permette di scegliere l'offerta più conveniente. Valutazioni e finanziamenti veloci





TANTI ESEMPI UTILI
Sopra, Roberto Anedda,
direttore marketing
del gruppo
MutuiOnline.
A destra, una coppia
di pensionati
a colloquio
con un consulente
finanziario
[FOTO: MARKA]